

# LEITER VERTRIEBSMANAGEMENT



## UNTERNEHMEN

Die Volksbank eG mit Sitz in Wolfenbüttel ist eine erfolgreiche, moderne Genossenschaftsbank mit sehr guten Ertragsperspektiven, einer Bilanzsumme von rund 1,9 Mrd. EUR und 37 Geschäftsstellen. Aufgrund der zukunftsorientierten, kunden- und mitgliedernahen Geschäftspolitik ist die Bank ein starker Partner für alle Bevölkerungskreise. Durch die qualitativ hochwertige, ganzheitliche und bedarfsorientierte Beratung ihrer gewerblichen und privaten Kunden gelingt es der Bank gut, Nachhaltigkeit in den Kundenbeziehungen zu gewährleisten. Hieraus resultieren die hohe Marktdurchdringung sowie die enge Verbundenheit mit dem Mittelstand dieser Wirtschaftsregion.

## AUFGABE

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung ist die Leitung Vertriebsmanagement zum 01.10.2018, eventuell später, neu zu besetzen. Die Verantwortung umfasst die strategische Vertriebs- und Marketingplanung auf Gesamtbankebene. Sie steuern und koordinieren sämtliche Vertriebsaktivitäten in enger Zusammenarbeit mit den Führungskräften im Markt. Dabei verstehen Sie sich als Dienstleister und agieren als Impulsgeber. Ihnen obliegt die Führung der Teams Medialer Vertrieb, Vertriebssteuerung, Vertriebsunterstützung und Kundenservicecenter mit insgesamt 25 Mitarbeitern. Die Koordination der Verbundpartner und verantwortungsvolle Projektaufgaben, insbesondere der anstehende Ausbau des Omnikanalvertriebs, runden Ihren Aufgabenbereich ab. Sie berichten unmittelbar an den Vertriebsvorstand.

## PROFIL

Für diese facettenreiche Führungs- und Koordinationsaufgabe verfügen Sie über ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation. Eine Ausbildung im Marketing – idealerweise verbunden mit Erfahrungen im medialen Vertrieb – ist unabdingbar. Darauf aufbauend weisen Sie erfolgreiche Berufserfahrung in der Vertriebssteuerung einer regional tätigen Bank auf – möglichst als Führungskraft. Sie verstehen sich als Unternehmerpersönlichkeit mit Gesamtbankorientierung und sehen sich dazu befähigt, Ihre Kreativität und Ihre vertrieblichen Ideen und Impulse wirksam in die Bank zu tragen. Dabei erweisen Sie sich als kompetenter und dienstleistungsorientierter Gesprächspartner mit einem strukturierten und lösungsorientierten Arbeitsstil.

Haben wir Ihr Interesse an dieser attraktiven Aufgabe geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gülink (Tel.: 0511 9574-5430) gerne zur Verfügung. Ihre Bewerbung erfassen Sie bitte bevorzugt online unter [www.gpconsult.de/stellenangebote](http://www.gpconsult.de/stellenangebote) oder richten Ihre Bewerbung an:  
**GenoPersonalConsult GmbH · Wilhelm-Haas-Platz · 63263 Neu-Isenburg.**