

Leitlinien der GenoPersonalConsult

Wir verstehen Qualität als nachhaltigen Nutzen für unsere Kunden

- Als Branchenspezialist für den genossenschaftlichen Verbund erarbeiten wir praxisnahe Lösungen
- Qualität sichern wir durch eine ganzheitliche und systemische Betrachtung sowie ein professionelles Projektmanagement
- Durch Leistungstransparenz und das Aufzeigen von Chancen und Risiken unterstützen wir den Entscheidungs- und Umsetzungsprozess
- Wir sind ein verlässlicher Partner

Wir nutzen innovative Lösungen für einen evolutionären Prozess

- Wir halten Augen und Ohren offen
- Wir bringen neue Themen im genossenschaftlichen Verbund voran
- Ein interdisziplinärer Ansatz in Analyse, Konzeption und Umsetzung zeichnet uns aus

Wir sind der Beratungsspezialist für anspruchsvolle Personal- und Führungsthemen

- Unsere Methodenkompetenz ist State of the Art, d.h. wir transferieren aktuelle Impulse aus Wissenschaft und Forschung in die Praxis
- Im Auftritt dokumentieren wir unseren hohen Anspruch an Wertigkeit
- Mit unserer vernetzten Expertise in den Leistungsfeldern „Recruiting & Assessment“ und „Change & Coaching“ fördern wir den Nutzen unserer Kunden

Marktführerschaft

Wir verstehen uns als Marktführer in unserer Kernzielgruppe

- Wir stellen uns selbstbewusst Wettbewerbssituationen
- Unsere Erfahrungen aus den zahlreichen Projekten setzen wir zum Nutzen unserer Mandanten ein
- Wir gehen aktiv und geplant in den Dialog mit unseren Bestands- und Potenzialkunden
- Zu Multiplikatoren und Entscheidern im Verbund halten wir Kontakt

Flexibilität

Wir sind anpassungsfähig – aber nicht angepasst

- Die Bedürfnisse unserer Kunden sind für uns Richtschnur
- Wir stellen die richtigen Fragen, um unsere Kunden zu verstehen
- Strategie und Unternehmenskultur unserer Kunden sind wegweisend für Projektablauf, -struktur und Umsetzung
- Den Projekterfolg sichern wir durch eine konstruktiv-kritische Kommunikation und Begleitung

Wachstum

Wir wachsen nachhaltig

- Wir wachsen, indem wir unsere Geschäftsfelder aktiv platzieren
- Unser Wachstum realisieren wir über Projektanzahl und -volumen
- Unsere Größe und unser Wachstum sichern eine qualifizierte Beratung in der Kernzielgruppe und darüber hinaus
- Durch gemeinsame Projekterfolge streben wir Leistungsfeld übergreifend weitere Aufträge an